



Université Claude Bernard Lyon 1



IUT Lyon 1

GESTION DES ENTREPRISES ET DES ADMINISTRATIONS (GEA)



- Alternance à partir du BUT 2 -

L'objectif de la formation est de permettre aux étudiants d'assurer des fonctions d'encadrement et de responsabilité dans le domaine de la gestion, du management, de la communication.

PUBLIC CONCERNÉ

Bac Général
Bac STMG

PROGRAMME

BUT 1 :

Tronc commun pour comprendre le fonctionnement et l'organisation d'une entreprise (Gestion, management, marketing, économie, droit, fiscalité, comptabilité, communication, langues étrangères...)

BUT 2 et 3 :

Spécialisation dans l'un de nos trois parcours :

- Gestion comptable, fiscale et financière
- Gestion, entrepreneuriat et management d'activités.
- Gestion et pilotage des ressources humaines (uniquement sur le site de La Doua)

INSERTION PROFESSIONNELLE

Insertion à Bac+3

- **Collaborateur comptable**
- **Commercial**
- **Manager d'équipe**
- **Auditeur junior en cabinet de conseil**
- **Assistant contrôleur de gestion**
- **Assistant en ressources humaines**

POURSUITES D'ÉTUDES

- Au sein du département GEA : Master Management des PMI/PME, DSCG
- En externe : Master en Gestion, École de commerce
- Le BUT GEA en Année spéciale : L'objectif de l'AS est d'offrir la possibilité à des étudiants ou des demandeurs d'emploi de se réorienter ou de compléter leur formation initiale en développant des compétences opérationnelles en gestion. Les parcours proposés, uniquement accessibles en contrat d'alternance ou de professionnalisation, permettent d'obtenir, en 1 an, un BUT 1 & 2, pour intégrer ensuite un BUT 3 et valider en deux ans un BUT GEA.

INFOS

Niveau de diplôme



Bachelor Universitaire de Technologie (BUT)

Type de contrat :

Contrat d'apprentissage possible à partir du BUT 2

Durée de l'année en alternance :

480 heures à l'IUT et 34 semaines en entreprise

Dates :

Année universitaire

Rythme alternance :

Variable selon les parcours

Effectif :

192 étudiants sur les 2 sites
(165 Villeurbanne,
54 Bourg-en-Bresse)

Lieu de la formation :

IUT LYON 1
Campus Bourg-en-Bresse
Campus de La Doua, Villeurbanne
(à partir du BUT 3)

Contacts :

Villeurbanne :

Cheffe de département

Frédérique BOISSERIN

04 72 69 21 62

iutdoua.gea@univ-lyon1.fr

iut.univ-lyon1.fr/geadoua

Bourg-en-Bresse :

Responsable de formation

Sylvie MOREL

04 74 45 92 20

iutbourg.gea@univ-lyon1.fr

iut.univ-lyon1.fr/geabourg



Université Claude Bernard Lyon 1



IUT Lyon 1

TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION (TC)



- Alternance à partir du BUT 2 -

Ce diplôme forme des salariés intermédiaires à vocation commerciale et marketing, dans de nombreux secteurs d'activité.

PUBLIC CONCERNÉ

Bac Général
Bac STMG

PROGRAMME

BUT 1

Tronc commun portant sur les compétences de base des métiers du commerce (marketing, négociation, communication commerciale, langues étrangères, gestion, économie, droit ...)

BUT 2 et 3

Spécialisation dans l'un de nos quatre parcours :

- Marketing Digital, E-business et entrepreneuriat (DE)
- Business Développement et Management de la Relation Client (BD)
- Business International - Achat et Vente (BI)
- Stratégie de marque et Événementiel (ME)

INSERTION PROFESSIONNELLE

Insertion à Bac+3

- Commercial sédentaire ou itinérant
- Chef de produit, responsable marketing
- Manager d'équipe commerciale
- Entrepreneur
- Assistant import/export, assistant achats
- Community manager
- Concepteur d'événements

POURSUITES D'ÉTUDES

- Masters en marketing
- Écoles de commerce

INFOS

Niveau de diplôme



Bachelor Universitaire de Technologie (BUT)

Type de contrat :

Contrat d'apprentissage possible à partir du BUT 2

Durée de l'année en alternance :

en attente de décision

Dates :

Année universitaire

Rythme alternance :

en attente de décision

Effectif :

224 étudiants

Lieu de la formation :

IUT LYON 1
Gratte-Ciel, Villeurbanne

Contacts :

Cheffe de département

Juliette GRIFFON
04 72 65 54 10
iutgratteciel.tc@univ-lyon1.fr
iut.univ-lyon1.fr/tc

Site web :

<https://iut.univ-lyon1.fr/formation/offre-de-formations/tc>



Université Claude Bernard Lyon 1



IUT Lyon 1

TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION DES SYSTÈMES INDUSTRIELS

(TCSI)

- Alternance à partir du BUT 2 -

Ce département unique en France permet l'acquisition d'une double culture commerciale et technique préparant à tous les secteurs d'activité.

PUBLIC CONCERNÉ

Bac Général

Bac STMG, STI ou STL

PROGRAMME

BUT 1 :

Trois domaines de compétences, Marketing, Vente et Communication dans une optique BtoB en lien avec les secteurs nécessitant une culture technique : industrie, sport, santé, IT, agroalimentaire.

BUT 2 et 3 :

Un parcours unique Business Development et Management de la Relation Client avec l'intervention de professionnels (avocat, chef d'entreprise, consultants, ingénieurs, infographiste, designer) pour développer des compétences opérationnelles fortes.

INSERTION PROFESSIONNELLE

Insertion à Bac+3

- Chargé d'affaires, Business development
- Relation commerciale grand compte et entreprises
 - Chargé de communication
- Chef de produit, responsable marketing
 - Responsable évènementiel

POURSUITES D'ÉTUDES

- Écoles d'ingénieur d'affaires
- Business Schools,
- Masters Achat, vente, international, ou marketing, évènementiel, un BUT 1 & 2, pour intégrer ensuite un BUT 3 et valider en deux ans un BUT GEA.



INFOS

Niveau de diplôme



Bachelor Universitaire de Technologie (BUT)

Type de contrat :

Contrat d'apprentissage possible à partir du BUT 2

Durée de l'année en alternance :

BUT 2 : 623 heures à l'IUT à l'IUT et 34 semaines en entreprise
BUT 3 : 546 heures à l'IUT à l'IUT et 34 semaines en entreprise

Dates :

Année universitaire

Rythme alternance :

BUT 2 : 2 semaines en entreprise / 2 semaines en formation
BUT 3 : 1 semaine en entreprise / 1 semaine en formation

Lieu de la formation :

IUT LYON 1
Gratte-Ciel, Villeurbanne

Contacts :

Chef de département

Nicolas FLAMANT

04 72 65 80 32

iutgrattciel.tcsi@univ-lyon1.fr

iut.univ-lyon1.fr/tcsi

Site web :

<https://iut.univ-lyon1.fr/formation/offre-de-formations/tcsi>



Université Claude Bernard Lyon 1



IUT Lyon 1

ACHATS ET VENTES À L'INTERNATIONAL (AVI)

Former des acheteurs et des commerciaux à l'international, capables d'identifier et d'analyser des marchés étrangers, d'élaborer un cahier des charges, de prospecter des fournisseurs pour l'entreprise à l'international, de négocier des contrats ainsi que d'animer un réseau de distributeurs. Les diplômés maîtrisent également les outils marketing et informatiques dans un contexte de développement de l'entreprise à l'international et ont des compétences linguistiques élevées.

PUBLIC CONCERNÉ

Ce diplôme forme des spécialistes de l'international dans le domaine des achats, des approvisionnements et de la commercialisation de produits ou de services.

PROGRAMME

Formation de base : Cours - TD - TP - Études de cas - Projets.

- **Communiquer à l'international** : business english, espagnol ou allemand ou italien, communication interculturelle, informatique appliquée, management de projet ;
- **Positionner l'entreprise à l'international** : droit du commerce international et de la propriété industrielle, marketing international, marketing industriel, marketing achat ;
- **Développer l'activité à l'international** : prospecter à l'international, négocier à l'international, techniques du commerce international, webmarketing ;
- **Gérer un projet commercial à l'international** (projet tutoré) ;
- **Entreprendre à l'international** (parcours en entreprise) ;
- Différents cours sont dispensés en anglais.

Spécificités : La licence AVI associe des compétences à l'import et à l'export dans les domaines du B to B et du B to C. La licence AVI se caractérise par un haut niveau de spécialisation à l'international en phase avec l'évolution actuelle de l'économie et la demande des entreprises.

INSERTION PROFESSIONNELLE

Métiers :

- **Acheteur junior**
- **Assistant responsable achats**
- **Chef de zone export**
- **Commercial export**
- **Technicien import/export**



INFOS

Niveau de diplôme



Licence Professionnelle Bac+3

Type de contrat :

Contrat d'apprentissage ou contrat de professionnalisation, plan de développement des compétences, projet de transition professionnelle (ex-CIF), Validation des Acquis de l'Expérience.

Pré-requis :

BAC +2

Durée de la formation :

1 an en alternance

Rythme de formation :

36 semaines en entreprise
et 16 semaines en formation.

Effectif :

20 alternants

Contacts :

**Département Techniques
de Commercialisation**

17 rue de France
69622 Villeurbanne cedex

Responsable pédagogique :

Charlotte LECUYER

04 72 65 54 17

iut.lp.avi@univ-lyon1.fr

Service Formations Alternances,

Relations Entreprises :

04 72 65 53 65

iut.fare@univ-lyon1.fr



Université Claude Bernard Lyon 1



IUT Lyon 1

E-BUSINESS (EBUS)

Former des professionnels capables de mettre en place et de suivre la faisabilité d'un projet e-business : marketing digital, e-commerce, site internet, e-learning. Ce suivi de projet comprend le diagnostic de la situation, l'identification des besoins, la description des utilisateurs finaux, leur besoin et leur activité. Les diplômés sont formés pour gérer le changement technologique, organisationnel et humain d'un projet e-business au sein d'une entreprise et d'accompagner la transformation digitale de leur organisation.



PUBLIC CONCERNÉ

Ce diplôme forme des professionnels dans la transformation digitale des organisations.

PROGRAMME

Formation de base : Cours - TD - Études de cas - Projets.

- **Manager un projet** : gérer un projet, conduire le changement, communiquer autour du projet, comprendre le contexte du projet
- **Comprendre les usages et pratiques du e-business** : comprendre le SI, développer une stratégie numérique, développer une stratégie e-commerce, développer une communication digitale
- **Connaître les différentes solutions technologiques** : maîtriser un CMS (wordpress), créer une boutique en ligne (prestashop) ; connaître les bases des langages web, maîtriser les bases des outils de création graphique
- **Accompagner et gérer la création d'un site marchand pour un professionnel** (projet tutoré)
- **Pratique professionnelle** (alternance)

INSERTION PROFESSIONNELLE

Métiers :

- **Chef de projet**
- **Community manager**
- **Consultant « junior » e-business**
- **Consultant « junior » en conduite du changement**
- **Administrateur et Animateur de site**
- **Chargé de mission TIC**
- **Responsable de sites e-commerce**
- **Gestionnaire de plate-forme e-learning**

INFOS

Niveau de diplôme



Licence Professionnelle Bac+3

Sous réserve d'ouverture
en septembre 2023

Type de contrat :

Contrat d'apprentissage ou contrat de professionnalisation, plan de développement des compétences, projet de transition professionnelle (ex-CIF), Validation des Acquis de l'Expérience.

Pré-requis :

BAC +2

Durée de la formation :

1 an en alternance

Rythme de formation :

35 semaines en entreprise,
18 semaines en formation

Effectif :

20 alternants

Contacts :

Département Gestion
des Entreprises
et des Administrations
1 rue de la Technologie
69622 Villeurbanne cedex

Responsable pédagogique :

Claire MAISSIAT
04 72 69 21 68
iut.lp.ebus@univ-lyon1.fr

Service Formations Alternances, Relations Entreprises :

04 72 69 20 11
iut.fare@univ-lyon1.fr



Université Claude Bernard Lyon 1



IUT Lyon 1

GESTION DES RESSOURCES HUMAINES (GRH)



Notre priorité : Former de futurs professionnels de la gestion des Ressources humaines polyvalents.

Les diplômés seront capables, grâce à leur maîtrise du droit du travail et à une double compétence en administration du personnel (gestion de la paie, droit fiscal, gestion des effectifs, pilotage et contrôle de gestion social, logiciels de gestion) et en développement RH (formation, GPEC, recrutement, recrutement innovant, management humain, communication RH, SIRH) d'occuper des postes d'assistants généralistes ou spécialisés dans tous les domaines RH (paie, ADP, recrutement, formation, communication RH, gestion des compétences).

PUBLIC CONCERNÉ

Ce diplôme forme des professionnels à la gestion des ressources humaines en entreprise ou organisation.

PROGRAMME

Formation de base : Cours - TD - TP - Études de cas - Projets.

- **Gestion des emplois et des compétences** : politiques de l'emploi et des compétences (problématiques RH, ingénierie de la formation, gestion des recrutements, gestion prévisionnelle des effectifs et des compétences), politiques de motivation des RH, pilotage social et SIRH, management humain, communication (développement personnel, communication interne) ;
- **Gestion administrative du personnel** : droit social, gestion de l'effectif et obligations légales, gestion de la paie et informatisation, gestion de la masse salariale, protection sociale, Droit Fiscal RH, contrôle de gestion RH
- **Activités transverses à la GRH** : psychosociologie des organisations, économie de l'emploi, informatique de gestion, anglais professionnel ;
- **Projets tutorés** ;
- **Pratique professionnelle** : contrat d'apprentissage ou de professionnalisation.

INSERTION PROFESSIONNELLE

Métiers :

- **Assistant / Adjoint Ressources Humaines**
- **Technicien en gestion et administration du personnel**
 - **Gestionnaire de la paie**
- **Chargé du développement des Ressources Humaines**
 - **Chargé de recrutement, Assistant recrutement**
 - **Assistant formation professionnelle**

INFOS

Niveau de diplôme



**Licence
Professionnelle
Bac+3**

**Sous réserve d'ouverture
en septembre 2023**

Type de contrat :

Contrat d'apprentissage ou contrat de professionnalisation, plan de développement des compétences, projet de transition professionnelle (ex-CIF), Validation des Acquis de l'Expérience.

Pré-requis :

BAC +2

Durée de la formation :

1 an en alternance

Rythme de formation :

38 semaines en entreprise (3 jours en entreprise, 2 jours en formation)

Effectif :

50 alternants

Contacts :

**Département Gestion
des Entreprises
et des Administrations**
1 rue de la Technologie
69622 Villeurbanne cedex

Responsable pédagogique :

Mélanie DUMAS
04 72 69 21 63
iut.lp.grh@univ-lyon1.fr

**Service Formations Alternances,
Relations Entreprises :**

04 72 69 20 11
iut.fare@univ-lyon1.fr



Université Claude Bernard Lyon 1



IUT Lyon 1

TECHNICO-COMMERCIAL EN PRODUITS ET SERVICES INDUSTRIELS (TCPSI)



INFOS

Niveau de diplôme



Licence Professionnelle Bac+3

Type de contrat :

Contrat d'apprentissage ou contrat de professionnalisation, plan de développement des compétences, projet de transition professionnelle (ex-CIF), Validation des Acquis de l'Expérience.

Pré-requis :

BAC +2

Durée de la formation :

1 an en alternance

Rythme de formation :

39 semaines en entreprise
et 13 semaines en formation

Effectif :

36 alternants

Contacts :

Département Techniques
de Commercialisation
17 rue de France
69627 Villeurbanne cedex

Responsable pédagogique :

Stéphanie PILLLOT
04 72 65 54 22
iut.lp.tcpsi@univ-lyon1.fr

Service Formations Alternances, Relations Entreprises :

Tel : 04 72 65 53 65
Mail : iut.fare@univ-lyon1.fr

Un effort particulier de l'IUT Lyon 1 est dirigé vers les PME-PMI dans le cadre du partenariat avec la Métallurgie et son organisme de formation, l'AFPI rhodanienne.

L'objectif principal de cette formation est de :

- Former des technico-commerciaux et des responsables spécialisés dans la commercialisation de produits et de services industriels
- Comprendre une démarche marketing et commerciale dans le secteur secondaire
- Gérer un portefeuille clients, le développer et l'amplifier, établir des devis, créer une offre produits et la rendre opérationnelle
- Développer un comportement commercial,

La licence « Technico-commercial en Produits et Services industriels » conduit à l'emploi de technico-commercial à court terme et permet, à plus longue échéance, d'accéder aux fonctions de chef de produit, directeur commercial, ingénieur d'affaires et autres postes à responsabilité commerciale.

PUBLIC CONCERNÉ

Ce diplôme forme des responsables spécialisés dans la négociation de produits et services industriels.

PROGRAMME

Formation de base : Cours - TD - TP - Études de cas - Projets.

- **Outils de gestion** : gestion, informatique, mathématiques appliquées, qualité ;
- **Outils scientifiques et techniques** : gestion de production, cycle de vie du produit, logistique ;
- **Environnement économique** : économie, organisation des entreprises, droit ;
- **Marketing** : marketing international, marketing industriel ;
- **Négociation** : vente, négociation, achat ;
- **Communication** : anglais, communication, projet tutoré.

Spécificités : Les entreprises recherchent des cadres technico-commerciaux titulaires d'une double compétence technique et commerciale, et la licence « Technico-commercial en Produits et Services industriels » peut permettre l'obtention du Certificat Paritaire de Qualification de la Métallurgie. « Technico-commercial Industriel » [CQPM MQ 1989 04 74 0027].

INSERTION PROFESSIONNELLE

Métiers :

- **Technico-commercial dans une entreprise du secteur secondaire**
- **Responsable commercial**
- **Responsable marketing**



Université Claude Bernard Lyon 1



IUT Lyon 1

MANAGEMENT ET GESTION DE LA RELATION CLIENT (MGRC)



Former des professionnels capables de gérer des projets commerciaux et de développer les relations clients d'une entreprise. Autant dans les secteurs du service que de l'industrie, les futurs diplômés connaissent et maîtrisent les techniques et enjeux de gestion de la relation client dans les stratégies marketing. Ils sont capables de développer et fidéliser un portefeuille de clients, de prospecter sur un nouveau marché ou segment, de concevoir et réaliser différents outils d'aide à la commercialisation et d'améliorer le suivi des clients (outil GRC/CRM). Ils sont également formés pour manager une équipe de collaborateurs commerciaux ou chargés de clientèle.

PUBLIC CONCERNÉ

Ce diplôme forme des cadres commerciaux spécialisés en gestion de la relation clients.

PROGRAMME

Formation de base : cours, études de cas, projets ;

- **Démarche opérationnelle de GRC** : marketing relationnel, marketing des services, web-marketing, relations commerciales ;
- **Outils informatiques au service de la GRC** ;
- **Ressources humaines et management** : GRH, management relationnel, management du point de vente ;
- **Gestion de projet** : stratégie et qualité, gestion d'exploitation et évaluation des performances, droit du travail, de la concurrence et de la consommation ;
- **Langues vivantes** : LV1 : anglais, LV2 : allemand, espagnol, italien ;
- **Suivi de projet** : projet tutoré, projet personnel et professionnel.

INSERTION PROFESSIONNELLE

Métiers :

- **Chargé de relation clientèle dans l'industrie et les services**
- **Chargé de marketing stratégique et/ou opérationnel**
- **Manager de proximité**

INFOS

Niveau de diplôme



**Licence
Professionnelle
Bac+3**

Type de contrat :

Contrat d'apprentissage ou contrat de professionnalisation, plan de développement des compétences, projet de transition professionnelle (ex-CIF), Validation des Acquis de l'Expérience.

Pré-requis :

BAC +2

Durée de la formation :

1 an en alternance

Rythme de formation :

38 semaines en entreprise et 14 semaines en formation (3 jours en entreprise et 2 jours en centre de formation par semaine)

Effectif :

12 alternants

Contacts :

Département Techniques
de Commercialisation
17 rue de France
69627 Villeurbanne cedex

Responsables pédagogiques :

Caroline BAYART
Frédéric SAUVAGE
04 72 65 54 22
iut.lp.mgrc@univ-lyon1.fr

Service Formations Alternances, Relations Entreprises :

04 72 65 53 65
iut.fare@univ-lyon1.fr

Université Claude Bernard  Lyon 1

ACTUARARIAT

Former des actuaires, spécialistes de la gestion des risques, en particulier dans le domaine de l'assurance.

La formation permet d'acquérir les compétences nécessaires dans les domaines des mathématiques appliquées (statistiques, probabilités, datascience), de la gestion et de l'économie pour l'assurance et à la finance, mais aussi en droit et en anglais.

PUBLIC CONCERNÉ

Titulaires d'un diplôme de Master 1 ou équivalent à dominante mathématiques.

PROGRAMME

L'ISFA souhaite maintenir sa vocation reconnue à former des actuaires polyvalents auxquels sont ouverts la totalité des métiers concernés par les sciences actuarielles et financières.

Le programme insiste entre autres sur l'aspect opérationnel des techniques présentées ; la généralité des méthodes utilisées dans les applications est systématiquement dégagée.

La formation complète également les connaissances de l'environnement comptable, juridique et économique.

Comme l'aspect très international des métiers de l'actuariat et de la finance exige un niveau général et de spécialité dans le maniement de la langue anglaise, une présentation en anglais faisant partie du diplôme d'actuaire est prévue à la fin de l'année.

INSERTION PROFESSIONNELLE

Secteurs d'activité :

- Assurance,
- Finance,
- Protection sociale.

Métiers :

- Responsable modèles
- Actuaire tarification
- Responsable d'études actuarielles
- Responsable de l'actuariat et du juridique
- Actuaire consultant
- Directeur ou directeur associé de cabinet d'actuariat
- Stratège financier et analyse...

INFOS

Niveau de diplôme



Master 2 Bac+5

Type de contrat :

contrat d'apprentissage
contrat de professionnalisation

Dates :

Année universitaire

Durée :

590 h de formation
et au moins 4 mois de période
en entreprise

Rythme alternance :

2 semaines en entreprise /
2 semaines en cours

Lieu de la formation :

Campus de Gerland

Contacts :

Inscription :

Scolarité de l'ISFA
scolarite.isfa@univ-lyon1.fr
04 37 28 76 30

Responsables :

Frédéric PLANCHET
frederic.planchet@univ-lyon1.fr
04 37 28 74 37

Alternance et contrat :

alternance@isfa.fr
04 37 28 76 33

Service FOCAL - Cellule Alternance
alternance@univ-lyon1.fr
04 72 43 14 49



ÉCONOMÉTRIE & STATISTIQUES

Former des cadres, des consultants et des ingénieurs de recherche, compétents dans le domaine du pilotage, de l'analyse des risques et de la prise de décision.

La formation repose sur la pluridisciplinarité associant mathématiques appliquées, informatique, traitement de données massives, micro-économie, gestion, finance, assurances et droit pour analyser les comportements, modéliser et quantifier les risques.

PUBLIC CONCERNÉ

Titulaires d'une 1^{ère} année de master à dominante mathématique, math-info ou math-éco.

PROGRAMME

Tronc commun :

- Mathématiques et informatique,
- Anglais,
- Droit,
- Économie.

4 parcours de spécialisation au choix :

• **M2 EQUADE Etudes Quantitatives et Décision Économique :**

Économétrie, statistiques, data-mining, incitation, sélection & comportement, évaluation des mécanismes de décision, interaction et information, santé, travail, environnement.

• **M2 DRM Decision Risk Management :**

Statistiques décisionnelles, data mining & text mining, risques en entreprise, réglementation, processus de gestion des risques.

• **M2 SRI Sécurité et Risques Informatiques :**

Programmation avancée, audit et ethical hacking, gestion de projet, droit pour l'informatique, outils cryptologiques pour la sécurité des systèmes, protocoles d'authentification.

• **M2 IRF Ingénierie des Risques Financiers :**

Finance d'entreprise, risque bancaire et de marché, risque de crédit, marchés financiers, théorie des options, gestion de portefeuilles.

INSERTION PROFESSIONNELLE

Secteurs d'activité :

Bureaux d'études des grandes entreprises, sociétés de services ou cabinets de conseil, entreprises et administrations, organismes financiers, assurances, sécurité informatique, audit...

Métiers :

- **Consultants en business intelligence**
 - **Data Analysts**
 - **« Conseiller du prince »**
 - **Analystes et ingénieurs financiers**
 - **Risk managers**
- **Responsables de la sécurité informatique et du cyber-risque...**

INFOS

Niveau de diplôme



Master 2 Bac+5

Type de contrat :

contrat d'apprentissage
contrat de professionnalisation

Dates :

Année universitaire

Durée :

396 h à 486 h selon les spécialités

Rythme alternance :

Environ 15 jours / 15 jours
22 semaines en formation

Effectif :

95 étudiants

Lieu de la formation :

Campus de Gerland

Contacts :

Inscription :

scolarite.isfa@univ-lyon1.fr
04 37 28 74 40

Programme pédagogique :

Jean-Louis RULLIERE
jean-louis.rulliere@univ-lyon1.fr
04 37 28 74 40

Alternance et contrat :

alternance@isfa.fr
04 37 28 76 33

Service FOCAL - Cellule Alternance

alternance@univ-lyon1.fr
04 72 43 14 49



Université Claude Bernard Lyon 1



INGÉNIERIE TECHNICO- COMMERCIALE



Quand le savoir technique s'allie au commerce et marketing.

L'objectif de cette formation de Master 2 est de permettre à de jeunes scientifiques d'allier leurs compétences scientifiques et techniques avec une formation commerciale en seulement une année d'alternance. Cette formation permet une intégration rapide sur le marché du travail.

PUBLIC CONCERNÉ

- Étudiants voulant compléter leur Master scientifique par une double compétence à travers une année de spécialisation aux techniques commerciales.
- Domaines scientifiques : biologie, biotechnologies, biochimie, microbiologie, santé, neurosciences, physique, instrumentation, environnement, électronique, chimie, matériaux, procédés.

PROGRAMME

La formation est assurée par des professionnels de l'entreprise, acteurs de terrain, et par des formateurs de l'Université Lyon 1. Elle est basée sur des études de cas, du partage d'expérience et des ateliers de mise en pratique.

Les cours et ateliers proposés concernent :

- Le management commercial
- La négociation commerciale
- Le marketing opérationnel
- L'analyse de marché
- La communication verbale et non verbale
- L'environnement économique
- Les finances
- Le droit d'entreprise
- La Gestion de projet
- L'anglais des affaires

INSERTION PROFESSIONNELLE

Secteurs d'activité :

Tous secteurs : en fonction de la formation scientifique initiale de l'étudiant.

Métiers :

- Ingénieur technico-commercial
 - Ingénieur d'affaire
- Ingénieur application / support
 - Chef de produit
- Responsable étude et marché
 - Attaché de clientèle

INFOS

Niveau de diplôme



Master 2 Bac+5

Type de contrat :

contrat d'apprentissage
contrat de professionnalisation

Dates :

Année universitaire

Durée :

480 h de formation
38 semaines en entreprise

Rythme alternance :

2 semaines de cours /
5 semaines en entreprise

Effectif :

15 étudiants

Lieu de la formation :

Campus LyonTech La Doua

Contacts :

Informations :

Dalila KHIAT
master-itc@univ-lyon1.fr
04 72 43 29 64

Programme pédagogique :

Brigitte PREVEL
master-itc@univ-lyon1.fr
07 87 71 45 04

Alternance et contrat :

Service FOCAL - Cellule Alternance
alternance@univ-lyon1.fr
04 72 43 14 49

CFA Formasup Ain-Rhône-Loire

Site web :

<http://master2-itc.univ-lyon1.fr/>



Université Claude Bernard Lyon 1



IUT Lyon 1

MANAGEMENT DES PME-PMI



Le parcours « Pilotage et développement des PME-PMI » du master Management des PME-PMI propose aux étudiants de comprendre tous les aspects du fonctionnement d'une PME-PMI afin d'accompagner son développement. En lien étroit avec les entreprises, et réalisée en partenariat avec le département GEA de l'IUT Lyon 1, cette formation est entièrement en alternance (1ère et 2ème année de master).

PUBLIC CONCERNÉ

Etudiants titulaires d'un BAC+3 à dominante gestion, maîtrisant les fondamentaux en management, comptabilité et mathématiques financières.

PROGRAMME

Le master s'articule autour des UE pluridisciplinaires en gestion listées ci-dessous qui trouvent leur expression à la fois dans les missions d'alternance en entreprise, mais également dans le projet d'entrepreneuriat/intrapreneuriat proposé pendant les 2 années de master.

- Conduite de projet, approche durable
- Communication et la veille informationnelle
- Accompagner la digitalisation de la PME
- Outils numériques de gestion
- Business Plan
- Développement, contrôle et mesure de la performance de la PME
- Législation et les normes qualités
- Organisation du travail
- Création d'entreprise
- Gestion des risques de la PME
- Anglais des affaires

INSERTION PROFESSIONNELLE

Secteurs d'activité :

Activité financière et d'assurance, Industrie manufacturière, Activités de services administratifs et de soutien, ...

Métiers :

- Adjoint du dirigeant
- Directeur administratif et financier
- Responsable d'équipe
- Responsable d'agence
- Chargé de développement

INFOS

Niveau de diplôme



Master 2 Bac+5
en 2 ans
(M1 et M2 en alternance)

Type de contrat :

contrat d'apprentissage
contrat de professionnalisation

Dates :

Année universitaire

Durée :

480 h en M1 – 410 h en M2

Rythme alternance :

1 semaine de cours / 1 semaine
ou 2 semaines en entreprise

Effectif :

15 étudiants

Lieu de la formation :

Campus de Gerland

Contacts :

Informations :

Tatiana TIMBUR
tatiana.timbur@univ-lyon1.fr
04.37.28.74.34

Programme pédagogique :

Nicolas LEBOISNE
nicolas.leboisne@univ-lyon1.fr

Alternance et contrat :

Service FOCAL - Cellule Alternance
alternance@univ-lyon1.fr
04 72 43 14 49

CFA Formasup Ain-Rhône-Loire

Site Web : <https://isfa.univ-lyon1.fr/formation/management-des-pme-et-pmi>



Université Claude Bernard Lyon 1



IUT Lyon 1



DU AUDIT EXPERT CLASSE PRÉPARATOIRE AU DSCG

INFOS

Niveau de diplôme

**Bac +5
Grade Master****Type de contrat :**contrat d'apprentissage
contrat de professionnalisation**Dates :**

Année universitaire

Durée :

2 ans

Rythme alternance :

Les épreuves du DSCG ont lieu à la fin du mois d'octobre de chaque année. La formation s'étale donc de début novembre à fin octobre sur une période de 24 mois.

Effectif :

20 étudiants

Lieu de la formation :IUT LYON 1
Campus de La Doua, Villeurbanne**Contacts :**Hélène DELEPLANCQUE
iut.du.dscg@univ-lyon1.fr
06 45 97 71 69Marie TESTE
06 80 84 84 44**(DIPLÔME SUPÉRIEUR DE COMPTABILITÉ ET DE GESTION)**

Cette formation prépare des étudiants titulaires du DCG (Diplôme de Comptabilité et Gestion) aux 7 unités d'enseignements du DSCG (Diplôme Supérieur de Comptabilité et Gestion), par une formation diplômante par alternance d'une durée de deux ans, le DU Audit Expert. Elle permet d'acquérir les compétences requises pour des postes à responsabilité dans les métiers du chiffre et de la gestion.

PUBLIC CONCERNÉ

Cette formation s'adresse à des étudiants titulaires d'un DCG ou d'un diplôme donnant l'équivalence totale du diplôme.

PROGRAMME

Préparation aux épreuves du DSCG	Année 1	Année 2
UE1 : Gestion juridique, fiscale et sociale		X
UE2 : Finance		X
UE3 : Management et contrôle de gestion	X	
UE4 : Comptabilité et audit	X	
UE5 : Management des systèmes d'information	X	
UE6 : Anglais des affaires (épreuve orale)	X	X
UE7 : Mémoire professionnel	Accompagnement personnalisé	

INSERTION PROFESSIONNELLE

Secteurs d'activité :

Tous secteurs : en fonction de la formation scientifique initiale de l'étudiant.

Métiers :

- Postes à responsabilité dans les métiers du chiffre et de la gestion